



市民观展热情高涨

优质楼盘云集

新能源车销售火爆

9月29日至10月1日,在珠海市商务局、珠海市住房和城乡建设局的指导下,2023珠海传媒集团十一人居生活展暨房车联展在市体育中心举办。

展会第二天,市民前来观展的热情明显高涨,部分新能源车型销售火爆,展馆内7家国企带来的楼盘备受关注。

珠海传媒集团联展活动负责人表示,已经成为珠海品牌的珠海传媒集团线下展会平台,在本届展会上满足了广大市民对涉及及住行人居生活升级需求,同时让消费者可以放心消费。

采写:本报记者 陈新年
摄影:本报记者 朱习

新车型扎堆 优惠更到位

记者获悉,本届展会共有30余家车企携近百个品牌的车辆参展,其中仅新能源车的品牌就有十余个,包括蔚来、理想、阿维塔、极狐、蓝电、埃安、比亚迪等。

在新能源车中,既有从“中国冠军”到“全球车”的比亚迪“元PLUS”,也有媲美B级车的“海豹DM-i”;既有探索理想科技“创造幸福之家”的理想汽车,也有领跑智能电动轿跑SUV的蔚来汽车。在传统油车中,既有官降之后再降价至10万元以下的马自达次世代,也有20多万元的纯进口雷克萨斯。

在比亚迪展厅,比亚迪旗下的“王朝”和“海洋”多个车型分成两大阵营。其中,比亚迪“元PLUS”和“海豹DM-i”成为市民关注的重点车型。

比亚迪展厅负责人吴思平告诉记者,挑战B级车的“海豹DM-i”是一款新能源“插混”车型,无论是在车身尺寸、舒适豪华、技术性能等方面,都堪称比

迪的诚意之作。该车在珠海展会中首次亮相,赢得了广大消费者的青睐。

记者在比亚迪展厅发现,该展厅设置了现场购车砸彩蛋获奖品的环节,不时传来了砸彩蛋和放礼花的声音。吴思平表示,新能源私家车越来越被广大市民接受,由于比亚迪的车型比较接近老百姓的需要,加上推出了力度颇大的购车优惠,展会首日就收获了近百辆订单。

“比亚迪电动车的电池、电机、车身都是国产的,而且价格实惠,我们开着自豪。另外,在珠海传媒集团展会买车,可以对比,而且价格透明。”刚刚签下“海豹”订单的王小姐一边站在车前和家人拍照留念,一边为比亚迪和珠海传媒集团点赞。

在车展区域,传统油车的促销优惠政策更是让人惊叹。

在长安马自达展厅,记者看到次世代2.0车型价格低至10万元以下。该展厅负责人表示,长

安马自达首次官降后,珠海新通达公司第一次携旗下车辆参加本届大型联展活动,并推出“长安马自达中秋国庆钜惠”活动。

该活动显示,马自达次世代2.0车型,以10万元以下的价格将合资车系的价格再次刷新纪录;中型SUV马自达CX-5官降后,以12.58万元的价格引起小型SUV客户群体关注;马自达CX-50行的2.0车型直接补贴一万元购置税,也是超出了广大马粉的预期。不降则已,一降惊人,马自达再一次将自己特立独行的风格表现得淋漓尽致。

在雷克萨斯展厅,纯进口的中大型豪华行政级轿车——雷克萨斯ES系列引起了不少中年男士的青睐。面对前来咨询的消费者,一位销售人员称,之前雷克萨斯的车辆都是不议价,现在不到30万元就可以购买,更享终身免费基础保养等限时优惠政策。

优质楼盘云集 观展购房踊跃

在本届房展区,参展的房地产企业一共有7家,分别是华发地产、格力地产、山东健康、中海地产、中国铁建等7家国企央企,参展的楼盘分别是四季云山、格力海岸、深悦湾、南湾首府、家人乐府、中铁建国际城和未来城等。

本次展会上,格力地产带来的楼盘是格力海岸7期,户型面积为57-144平方米,8个户型均

带装修,原来的价格每平方米3万元起,现在每平方米2.7万元起。“由于户型齐全,价格适中,这两天过来咨询的客人不少。”现场销售员说。

正在了解格力海岸房源的范先生称,他计划给儿子买一套婚房。他表示,“现在楼市不太景气,国企的楼盘让消费者更放心。”

由央企中国铁建开发的楼盘也引起了消费者的关注。在中国铁建展厅,现场的销售人员热情地迎接每一位前来咨询的观展市民,递上准备好的资料。

“我们是第二次参加珠海传媒集团搭建的展会。”中国铁建展区负责人介绍说,本次展出的楼盘都在金湾、斗门,包括国际城、未来城等项目。

在本次展会中,香洲主城区“巨无霸”城市更新项目——珠海山东健康·家人乐府更是备受消费者关注。该项目占地面积约34万平方米,建筑面积约172万平方米,是主城区规模最大的城市更新项目,提供了77-125平方米的三至四房精装户型,可以满足不同家庭的居住需求。

据了解,该项目从设计开始,紧紧围绕“全龄健康”生活理念,导入“健康社区6+”康养体系,因地制宜构建“六位一体”的全龄段健康社区,致力打造全国康养社区的典范。“尽管在售的楼房明年才能交楼,但从展会的情况来看,广大市民还是很期待的。希望在明天的展会上大家都有更好的收获。”现场销售负责人说。



市民向房企销售人员了解楼盘细节。



市民在展会上选购新车。



市民现场体验新车空间。



市民在展车内感受内饰质感。



市民认真阅读楼盘介绍资料。

展会特惠

理想汽车:

“创造移动的家,创造幸福的家!”国庆车展可享受保险补贴1万元起,另有理想官方礼品赠送。
L7: 319800元起; L8: 339800元起; L9: 429800元起。

阿维塔11鸿蒙版:

活动期间下定购买阿维塔11鸿蒙版的用户,提车后可获赠20000E值。

阿尔法“S森林版”:

1.购车送充电桩;
2.首任车主可享受每年1000元充电权限;
3.至高可享3年0息。

珠海香洲吴铂GT710版本:

1.购车送充电桩;
2.首任车主可享受每年1000元充电权限;
3.至高可享3年0息。

达达汽车(上汽荣威珠海荣威4S店):

1.中秋国庆15台特价车;
2.现场购车现金让利至高30000元;
3.0首付、低首付至高60期0利息;
4.以旧换新补贴现金至高10000元;
5.车展购混动、纯电汽车送充电桩。

领克领克:

领克08:官方售价20.88万元起,下订享9000元重磅领享金,限时领享价19.98万元起!2023年10月31日(含当天)前下订并完成大定锁单可尊享限时权益!

领克官方补贴:

购置税限时补贴券(燃油车专享5000元);
领克09 MHEV专享10000元;
新能源限时购车券(新能源专享10000元)。

金达长城:

哈弗枭龙系列:0元换新计划,新车0元开回家;299元至至高抢12000元限量增购礼券;下订立享2000抵8000元现金膨胀礼。
哈弗二代大狗PHEV:现金优惠3000元,置换享至高补贴5000元。
哈弗H6:12周年庆限时钜惠15000元。

合越吉利:

1.车展推出限时特价车10台,综合优惠最高22000元。
2.最高可享36期0息,多种灵活贷款政策,新车“贷”回家。
3.置换购车最高享10000元补贴。
4.教育系统、医疗系统、公职人员、现役军人至高可享2000元专属购车补贴。
5.试驾星越L车型即可领取爱奇艺月卡。

德顺行沃尔沃汽车:

沃尔沃S60车展裸车优惠价236000元起;
沃尔沃S90车展裸车优惠价297400元起;
沃尔沃XC40车展裸车优惠价211000元起;
沃尔沃XC60车展裸车优惠价288500元起;
沃尔沃XC90车展裸车优惠价470000元起。

传统燃油车要不要换纯电动汽车?

车友支招:要综合考虑四大因素

随着环保意识不断提高和科技的迅猛发展,纯电动汽车正逐渐成为人们关注的焦点。在日益严峻的环境问题面前,是否将传统的传统燃油车更换为纯电动汽车已经成为一个备受关注的话题。

昨日,针对这一话题,有着20年驾龄(其中3年纯电动汽车驾龄)的资深车友王先生称,在做出这一重要决策之前,需要考虑“能否安装私人充电桩、是否有长途驾车需求、驾驶体验、是否省钱”这四大因素。“这四个原因对于要不要更换纯电动汽车很重要,如果符合最后一个因素——省钱,完全可以考虑更换纯电动汽车。”

第一,能否安装私人充电桩。在考虑是否将传统燃油车换成纯电动汽车时,能否安装私人充电桩是最关键的因素。

纯电动汽车的动力来源是电池,电池是需要通过充电桩获得电源。如果自己条件没有安装

充电桩,那么,意味着每次充电都需要去找公共充电桩,这样不仅浪费时间,多交电费,而且十分不方便。

第二,是否有长途驾车需求。虽然纯电动汽车在城市通勤方面表现出色,但在长途驾车方面,仍存在一些挑战。一般情况下,由于纯电动汽车受电池能量影响,续航里程是受限制的,因此在续航达到一定里程后,就需要及时补充电能。如果长途驾车,纯电动汽车就得做好充电规划,千万不要等到剩余电量过低时再去找充电桩,否则就会引起半路抛锚的可能。此外,一些纯电动汽车配备了较大的电池容量,可以提供更长的续航里程,从而减少在途中充电的频率。

第三,驾驶体验。在考虑是否将传统燃油车换成纯电动汽车时,驾驶体验是一个不容忽视的关键因素。纯电动汽车在驾驶方面带来了一系列独特的特点,纯

电动汽车电机的瞬时扭矩输出使得起步更加迅猛,这种加速感让每次起步都充满了活力,而且纯电动汽车在行驶时几乎没有引擎噪音,让用车者感受到不同寻常的驾驶乐趣。

第四,是否省钱。从传统燃油车转向纯电动汽车也在很大程度上受到了经济因素的影响。这一点是不容忽视的,因为纯电动汽车在电耗成本和维护费用方面通常相对较低。纯电动汽车不再需要昂贵的燃油,而是依靠电能供应,一般情况下,用电成本只有燃油成本的五分之一;维护费用方面,纯电动汽车也通常比传统燃油车更加经济实惠。但是,购车成本是大头,购车时必须考虑购买新能源车是否比购买传统燃油车省钱。

总之,纯电动汽车能否省钱并不仅仅取决于单一因素,而是需要消费者从多方面进行综合权衡。无论选择电车还是传统燃油车,适合自己的才是最好的。